



مهدی وحیدی باروتیان، ۱۴۰۴

بررسی حقوقی قراردادهای رایج تضمینی توثیقی با ماهیت غیر بانکی در حوزه تجارت بین الملل

قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی یکی از ابزارهای کلیدی در تجارت بین‌الملل هستند که برای کاهش ریسک‌های تجاری و تأمین حقوق طرفین در صورت نقض قرارداد به کار می‌روند. این نوع قراردادهای به‌ویژه در شرایطی که طرفین در کشورهای مختلف با سیستم‌های حقوقی متفاوت قرار دارند، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی شامل ضمانت‌های شخصی، رهن‌ها و تضمین‌های مستقل می‌شوند که به‌عنوان روش‌هایی غیر از بانک‌ها برای تأمین تعهدات مالی استفاده می‌شوند. هدف این تحقیق بررسی جنبه‌های حقوقی و اجرایی قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی در حوزه تجارت بین‌الملل است. این تحقیق سعی دارد مشکلات و چالش‌هایی که در اجرای این قراردادها در سطح بین‌المللی وجود دارد را شناسایی کند و بر اساس اصول و قواعد بین‌المللی نظیر کنوانسیون‌های بی‌المللی و حقوق تجارت بین‌الملل راهکارهایی برای حل این مشکلات ارائه دهد. از اهمیت ویژه این تحقیق، تسریع در اجرای قراردادهای تجاری و کاهش اختلافات حقوقی در زمینه تضمین‌ها و رهن‌های غیر بانکی است. سوال اصلی تحقیق عبارت است از: "چگونه قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی در حقوق تجارت بین‌الملل اجرا و ضمانت می‌شوند و چه چالش‌هایی در این زمینه وجود دارد؟" نتایج حاصل از تحقیق نشان می‌دهد که قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی به‌ویژه در تجارت بین‌الملل نقش حیاتی در کاهش ریسک‌های تجاری و تأمین حقوق طرفین دارند. با این حال، این قراردادها با چالش‌هایی نظیر تفاوت‌های حقوقی در کشورهای مختلف، عدم شفافیت در شرایط قرارداد و مشکلات اجرائی در هنگام نقض قرارداد مواجه هستند. همچنین، بررسی‌های این تحقیق نشان می‌دهند که استفاده از کنوانسیون‌های بین‌المللی نظیر CISG، کنوانسیون نیویورک و قانون آنسیتال برای ضمانت‌های مستقل می‌تواند به کاهش مشکلات اجرائی و حقوقی کمک کند و به طرفین این اطمینان را بدهد که اختلافات آن‌ها به‌طور سریع و مؤثر حل خواهد شد. این تحقیق به کاربست برخی پیشنهادات عملی می‌پردازد؛ از جمله ایجاد شفافیت قانونی در شرایط قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی، استانداردسازی و یکپارچه‌سازی قوانین بین‌المللی در زمینه این قراردادها و استفاده گسترده‌تر از داوری بین‌المللی به‌عنوان یک ابزار قانونی برای حل اختلافات. همچنین، پیشنهاد می‌شود که طرفین قراردادهای تضمینی توثیقی غیربانکی با استفاده از توافق‌نامه‌های بین‌المللی و سیستم‌های ثبت جهانی، از اعتبار و اجرای سریع‌تر قراردادهای خود اطمینان حاصل کنند.

کلیدواژه‌ها: حقوق تجارت بین الملل ، رهن، ضمانت ، وثیقه، قراردادهای رایج تضمینی توثیقی.



شماره‌ی پایان‌نامه: ۱۲۷۱۲۹۹۰۷۹۳۴۰۲۷۳۵۹۰۳۷۱۶۳۰۵۹۷۴۱

تاریخ دفاع: ۱۴۰۴/۰۶/۰۴

رشته‌ی تحصیلی:

دانشکده:

استاد راهنما: دکتر حسین جیبا

Thesis:

Legal review of common non-banking collateral contracts in the field of international trade

Non-banking collateral agreements are a key tool in international trade, used to mitigate commercial risks and the rights of the parties when using the contract. These types of agreements are particularly important in situations where the legal systems are different. Non-bank collateralized guarantee contracts include personal guarantees, mortgages, and independent guarantees that are used as methods other than banks to secure financial obligations. The purpose of this research is to examine the legal and enforcement aspects of non-bank collateralized guarantee contracts in the field of international trade. This research attempts to identify the problems and challenges that exist in the implementation of these contracts at the international level and to provide solutions to these problems based on international principles and rules such as international conventions and international trade law. Of particular importance to this research is the acceleration of the implementation of commercial contracts and the reduction of legal disputes in the field of non-bank guarantees and mortgages. The main research question is: "How are non-banking collateral agreements enforced and guaranteed in international trade law and what challenges exist in this regard?" The results of the research show that non-banking collateral agreements, especially in international trade, play a vital role in reducing commercial risks and securing the rights of the parties. However, these contracts face challenges such as legal differences in different countries, lack of transparency in contract terms, and enforcement problems when the contract is breached. Also, the findings of this research show that the use of international conventions such as the CISG, the New York Convention, and the UNCITRAL Law for independent guarantees can help reduce enforcement and legal problems and provide parties with the assurance that their disputes will be resolved quickly and effectively. This research addresses some practical suggestions, including creating legal transparency in the terms of non-bank collateral contracts, standardizing and unifying international law on these contracts, and making wider use of international arbitration as a legal tool for resolving disputes. It is also suggested that parties to non-bank collateral agreements ensure the validity and faster execution of their contracts by using international agreements and global registration systems.