

## پایاننامهی کارشناسی ارشد: رضا صابری راد، ۱۳۹۷

کیفیت ادراک شده، ویژگی های مشتری و بانک بر رضایت مندی از خدمات بانکی با توجه به نقش تعدیل گر اعتماد مشتریان

سازمانها بخصوص بانکها همواره بایستی برای بهبود رابطه ی خود با مشتریانشان و جلب رضایت آنها از خدمات ارائه گردیده، میزان رضایت¬مندی مشتریان را ارزیابی نمایند و اقدامات لازم را در جهت افزایش رضایت¬مندی آن¬ها انجام دهند. هدف پژوهش بررسی تأثیر کیفیت ادراک شده مشتریان از خدمات بانکی، ویژگیهای مشتریان و بانک بر رضایتمندی آنها در صنعت بانکداری است. جامعه ی آماری تحقیق شامل مشتریان بانک ملی ایران در شهرستان سبزوار در سال 1397 است. حجم نمونه گیری آماری، به روش نمونه گیری تصادفی ساده و بر اساس جدول مورگان، 173 نفر تعیین شد. یافته¬های آماری نشان داد که بین ویژگیهای بانک و رضایتمندی رابطه ای وجود ندارد. بین ویژگیهای بانک و رضایتمندی مشتریان رابطه معناداری وجود دارد. بین کیفیت خدمات ادراک شده و رضایت مشتریان نیز رابطه معناداری وجود دارد و همچنین نتایج نشان داد که اعتماد رابطه ی بین کیفیت ادراک شده خدمات و رضایتمندی را تعدیل نمی نماید. از این رو نتایج حاکی از آن است که مباحث ویژگی مشتری در بانک در خصوص رضایتمندی اهمیت زیادی ندارد اما ویژگیهای بانک و کیفیت ادراک شده برای مشتریان اهمیت زیادی دارد و بایستی مورد توجه قرار گیرد. همچنین با وجود اینکه نقش اعتماد در رضایتمندی مشتری زیادی دارد و بایستی مورد توجه قرار گیرد. همچنین با وجود اینکه نقش اعتماد در رضایتمندی مشتری بالا است، ولی تعدیل کننده ی رابطه ی کیفیت و رضایتمندی مشتریان نمی باشد.

**کلیدواژهها:** رضایت مندی، کیفیت ادراک شده، ویژگی های مشتری، ویژگی های بانک و اعتماد

شمارهی پایان نامه: ۱۲۷۲۱۲۱۵۹۶۲۰۰۴ تاریخ دفاع: ۱۳۹۷/۰۶/۲۱ رشتهی تحصیلی: مدیریت اجرایی دانشکده: علوم انسانی استاد راهنما: دکتر مرتضی محمدی

## M.A. Thesis:

The Effects of Perceived Quality, Costumer and Bank Characteristics on Satisfaction of Banking Services Moderated by Costumers trust

The organizations, especially the banks are always supposed to evaluate their costumers` satisfaction levels in order to improve, and enhance their relationship with their costumers. The mail purpose of this paper is set to review the perceived effect of bank services,



costumers` features, and satisfaction in the bank industry. The population of interest is The Melli Bank`s costumers in Sabzevar in 2018. The sampling is done using simple randomized sampling, and based on Morgan table it is 173.

The statistical findings yield that there is not any co-relation between costumer's features and satisfaction.

It is also shown that there is a meaningful relation between the bank's characteristics and the costumers' satisfaction. There exists a thoughtful relationship between perceived service quality and costumers' satisfaction.

The results also reveal that trust does not balance the relationship between perceived service quality and satisfaction.

In conclusion, the results yield that there might not be a great importance of the customer's features in the bank, however, bank's characteristics and perceived quality is very important, and needs to be supervised. Although the trust plays a vital role in costumers' satisfaction, but, it will not balance the relationship between quality and the costumers' satisfaction.

صفحه: